

## セミナー受講の流れ

**Step 1** 受講申込(申し込み方法は下記を参照)

**Step 2** 事務局から動画を閲覧するために必要な情報を電子メールにて通知

※連絡は原則電子メールで行いますので、E-mailアドレスのお間違いが無いようご注意ください。  
※動画へアクセスするURL、動画視聴のために必要なID・パスワード等を通知します。

**Step 3** オンデマンドセミナーのページにアクセス。

ID・パスワードを入力の上ログインしてください。



**Step 4** 受講スタートです！

- ・配信期間内であれば、“いつでも”、“どこでも”、“何度でも”視聴可能です。
- ・インターネットに接続できるパソコン、タブレット、スマートフォンから視聴可能です。
- ・全てのコンテンツを視聴可能です。

※視聴ページの推奨環境はこちらからご確認ください。  
<http://classtream.jp/detail/view/v-3.html>

**Step 5** 受講後にアンケートへの回答にご協力ください。

※アンケートはオンデマンドセミナーのホームページ及び視聴動画の最後にあるリンクからご回答ください。

**注意** インターネットの回線状況・混雑状況によって、正常に再生できない場合がございます。そのようなときは、恐れ入りますが、時間を置いてお試しください。

## お申込にあたって(必ずお読み下さい)

- 動画の複製・録音・録画等の保存は固くお断りさせていただきます。
- 動画のID・パスワードは申込者1名様限りとし、他に教えることは禁止いたします。
- お申込みは茨城県内の事業者(県内に本店・支店・営業所・工場等を有する事業者)に限定させていただきます。

## 受講申込書

以下の受講申込書に必要事項をご記入の上FAX、またはWEB(<https://req.qubo.jp/ibaraki/form/entry>)からお申し込み下さい。右のQRコードからもWEBにアクセス可能です。

受講申込書 FAX: 029-233-6724



申し込みフォーム  
QRコードはこちら

会社名	業種							
住所								
連絡先	TEL	FAX						
① 氏名	役職	興味のあるセミナー ※内面のセミナー番号から選び ○をつけてください	1	2	3	4	5	6
	E-mail							
② 氏名	役職	興味のあるセミナー ※内面のセミナー番号から選び ○をつけてください	1	2	3	4	5	6
	E-mail							
③ 氏名	役職	興味のあるセミナー ※内面のセミナー番号から選び ○をつけてください	1	2	3	4	5	6
	E-mail							
④ 氏名	役職	興味のあるセミナー ※内面のセミナー番号から選び ○をつけてください	1	2	3	4	5	6
	E-mail							

主催：茨城県 産業戦略部中小企業課

TEL:029-301-3560

お問い合わせ先

TEL:029-233-6734 FAX:029-233-6724

運営事務局：株式会社常陽産業研究所

E-mail: ibaraki-pre@joyonet.co.jp

茨城県内  
事業者  
限定  
受講無料

令和2年度 茨城県M&Aチャレンジ事業

# 事業承継・M&A オンデマンドセミナー

配信期間：令和2年12月22日～令和3年2月28日

## M&Aチャレンジ事業とは

茨城県では、後継者不在企業の事業承継を支援するため、事業承継を検討中の経営者、事業拡大を検討中の経営者、M&Aを支援する支援機関の皆様を対象に、M&A、MBO、第二創業についてのセミナーをオンデマンドで開催いたします。

主催：茨城県

## はじめてのM&A 当事者の立場で基礎の基礎から解説!

### こんな方におすすめ

事業承継を検討中の経営者  
事業拡大を検討中の経営者  
支援機関



**伊奈 幸三郎氏**

株式会社バトンズ  
地方創生室統括室長

事業承継手法として注目されるM&Aについて、手続きの進め方や留意点、M&Aの活用事例を解説します。

- M&Aの全体像と小規模M&Aの世界
- M&Aの段取りと値段の付き方
- M&A実例の紹介
- M&Aを行う上での心構え

### プロフィール

Batonz (バトンズ) は成約実績No. 1の日本M&Aセンターを母体として誕生した国内最大級の成約実績を誇るM&A総合支援サービスです。安価な手数料、従来の半分以下のスピードでM&Aを実現することができます。M&Aの知識がない方でもプロのサポートを受けることができ、ニーズに合わせて全国約3,000社の支援専門家の紹介を受けられます。

## M&Aを検討する経営者が押さえておくべき税務上のポイント

### こんな方におすすめ

事業承継を検討中の経営者  
事業拡大を検討中の経営者  
支援機関



**若松 太氏**

税理士法人山田&パートナーズ  
M&Aアドバイザー部 部長  
税理士

M&Aを検討する際に欠かすことができない税務上のポイントについて、事例を交えて解説します。

- M&Aとは
- M&A実行時における税務上の取り扱い
- 譲渡価格の決定方法
- M&Aを検討する際の留意事項

### プロフィール

2012年 税理士法人山田&パートナーズ 入社  
2014年 税理士登録  
入社後は、事業承継コンサルティング(親族内、M&A)、大規模法人から中小法人の税務顧問業務、相続税申告業務に従事。M&Aのアドバイザーとして数多くの案件を成約に導く。

## 事業承継の経験と気づき

### こんな方におすすめ

事業拡大を検討中の経営者



**三寺 歩氏**

ミツフジ株式会社 代表取締役社長

京都の小さな町工場を世界に名を轟かせるIoT企業へ生まれ変わった社長が、ベンチャー型事業承継の体験談、現在の取組について解説します。

- 私の事業承継体験
- ミツフジ株式会社の取り組み、内容、それを通して学んだこと
- 「新しい事業承継」とは

### プロフィール

1977年生まれ。大学在学中に、海外向けネット書店を立ち上げ、海外在住の日本人および日本人コミュニティに対するB2Cビジネスを展開。2001年松下電器産業(株)(現・パナソニック)入社。シスコシステムズなどを経て、2014年に、経営危機に陥っていた家業、三ツ富士繊維工業株式会社(現・ミツフジ)入社、代表取締役社長に就任。家業の経営資源を徹底的に洗い直し、西陣織で培ったノウハウと、自身が異業種のサラリーマン時代に培った経験や人脈を掛け合わせることで、ウェアラブルコンピュータ市場に参入。

## 事業承継“廃業視点”のススメ

### こんな方におすすめ

事業承継を検討中の経営者  
支援機関



**奥村 聡氏**

事業承継デザイナー・司法書士  
ひょうごエンジン(株)代表取締役

「会社をやめる時」をより良いものにするために、経営者が実践すべきことについて、“廃業視点”を用いて解説します。

- 廃業視点のススメ
- 廃業事例の紹介
- 廃業視点の使い方

### プロフィール

平成21年、自らが立ち上げた地域最大の司法書士事務所を他者へ事業譲渡。コンサルタントに転身後は、社長のおわりにより添い800社以上を支援。その仕事ぶりから『社長のおくりびと』の異名を持つ。会社分割などの法的手法を武器に事業承継や廃業、社長の相続、過大借金、経営陣の不和などの場面で出口を切り拓いてきた。

NHKスペシャル『大廃業時代』では、会社を看取るコンサルタントとしてその活動を取り上げられた。

## 親族外承継とMBO

### こんな方におすすめ

事業承継を検討中の経営者  
支援機関

役員や従業員などへの承継手法であるMBOについて、その概要や留意点を解説します。

- 親族外承継を検討するうえでのポイント
- MBOにおける留意点
- 資本政策の事例紹介

東京中小企業  
投資育成株式会社

### プロフィール

1963年、中小企業投資育成株式会社法に基づいて設立された国の政策実施機関。中堅・中小企業の自己資本の充実とともに、経営権の安定化、経営承継の円滑化、企業の成長を支援する。投資育成制度の利用実績は、全国で累計5,000社超(姉妹会社を合わせた投資育成3社合計)。

## 茨城県によるM&A支援策について

茨城県産業戦略部  
中小企業課

- M&A無料相談
- 専門家による無料支援(企業評価・マッチング)

### Coming Soon

インターネットを活用した事業承継M&Aについての解説や、インターネットを活用してM&Aを実現した企業による体験談をお届けする予定です。

※配信準備が整い次第、県HP等でご案内させていただきます。受講申込をしていただいた方には事務局よりメール等でお知らせいたします。

配信期間内であれば、“いつでも”、“どこでも”、“何度でも”  
全てのコンテンツが視聴可能です。